



KEY ACCOUNT MANAGER (m./w./d.)

Küke Vertriebsgesellschaft mbH
Pfungstanger 7-8
37412 Herzberg am Harz
Deutschland

Tel.: +49 (0) 5521 / 8544-0
Fax: +49 (0) 5521 / 8544-29
E-Mail: jobs@kueke.info
Homepage: www.kueke.info

Charmantes Team sucht Key Account Manager!

Wir suchen einen aufgeschlossenen und beratungsorientierten Vertriebs-Kollegen/-in, der Lust hat mit uns den Reifenmarkt in Deutschland richtig aufzuräumen. Steig ein!

DEINE AUFGABEN

- Eigenständige Beratungs- und Verkaufsgespräche, sowohl telefonisch als auch schriftlich
- Betreuung unserer Bestandskunden, die Bearbeitung von Anfragen sowie die vollständige Auftragsabwicklung
- Strategischer und operativer Auf- und Ausbau des Kundenstamms sowie die gezielte (Neu-)Kunden-Akquise
- Entwicklung, Planung und selbständige Umsetzung individueller Angebote
- Enge Zusammenarbeit mit den vertriebsnahen Fachabteilungen

DEIN PROFIL

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder besitzt eine gleichwertige Qualifikation mit ausgeprägten Kenntnissen und Erfahrungen im Vertrieb
- Du überzeugst am Telefon mit guten kommunikativen Fähigkeiten und einem verhandlungssicheren Auftreten
- Wenn's mal stressig und hektisch wird, bleibst du motiviert, verfolgst dein Ziel und arbeitest effizient, eigenverantwortlich und selbständig
- Du gehst jede Herausforderung aktiv an und freust dich drauf, jedem einzelnen Kunden dein Vertriebstalent zu beweisen

UNSER ANGEBOT

- Umfangreiche und detaillierte Einarbeitung in die bestehen Prozesse
- Qualifizierte und individuelle Weiterbildung
- Die Freiheit eigene Ideen anzubringen, die du gemeinsam mit der zuständigen Fachabteilung verwirklichst
- Eine langfristige Position mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten in einem kommunikativen und familiären Team

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann schick uns doch deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins per Mail als folgende Adresse: jobs@kueke.info