

KÜKE

REIFENGROSSHANDEL

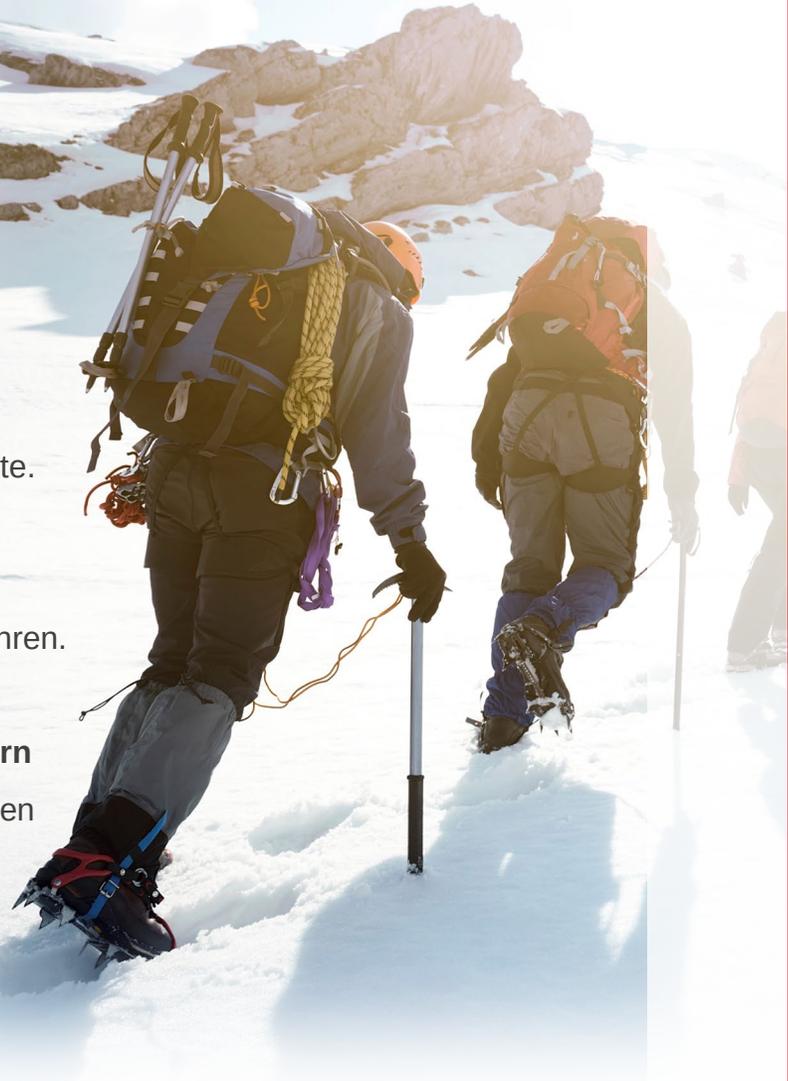


GEMEINSAM.ERFOLGREICH

GEMEINSAM.**STARK.**

„Darf es ein bisschen MEHR sein?“

- Der name KÜKE steht im turbulenten und kurzlebigen Reifenmarkt für konstante, zuverlässige Geschäftsbeziehungen, der **faire** und **verlässliche Partner** an Ihrer Seite.
- Seit unserer **Gründung vor 75 Jahren** beweisen wir, dass eine klare, transparente Unternehmensstrategie und verlässliche Aussagen zu einem **langfristigen Erfolg** führen.
- Als familiengeführtes Unternehmen sind wir unseren **langjährigen Geschäftspartnern** tief und ehrlich verbunden und legen großen Wert darauf, allen Kunden und Lieferanten auf Augenhöhe zu begegnen.
- **Kurze Entscheidungswege, fachliche Kompetenz und die immer persönliche Nähe zum Kunden – das zeichnet uns aus.**



GEMEINSAM. **GEWACHSEN.**



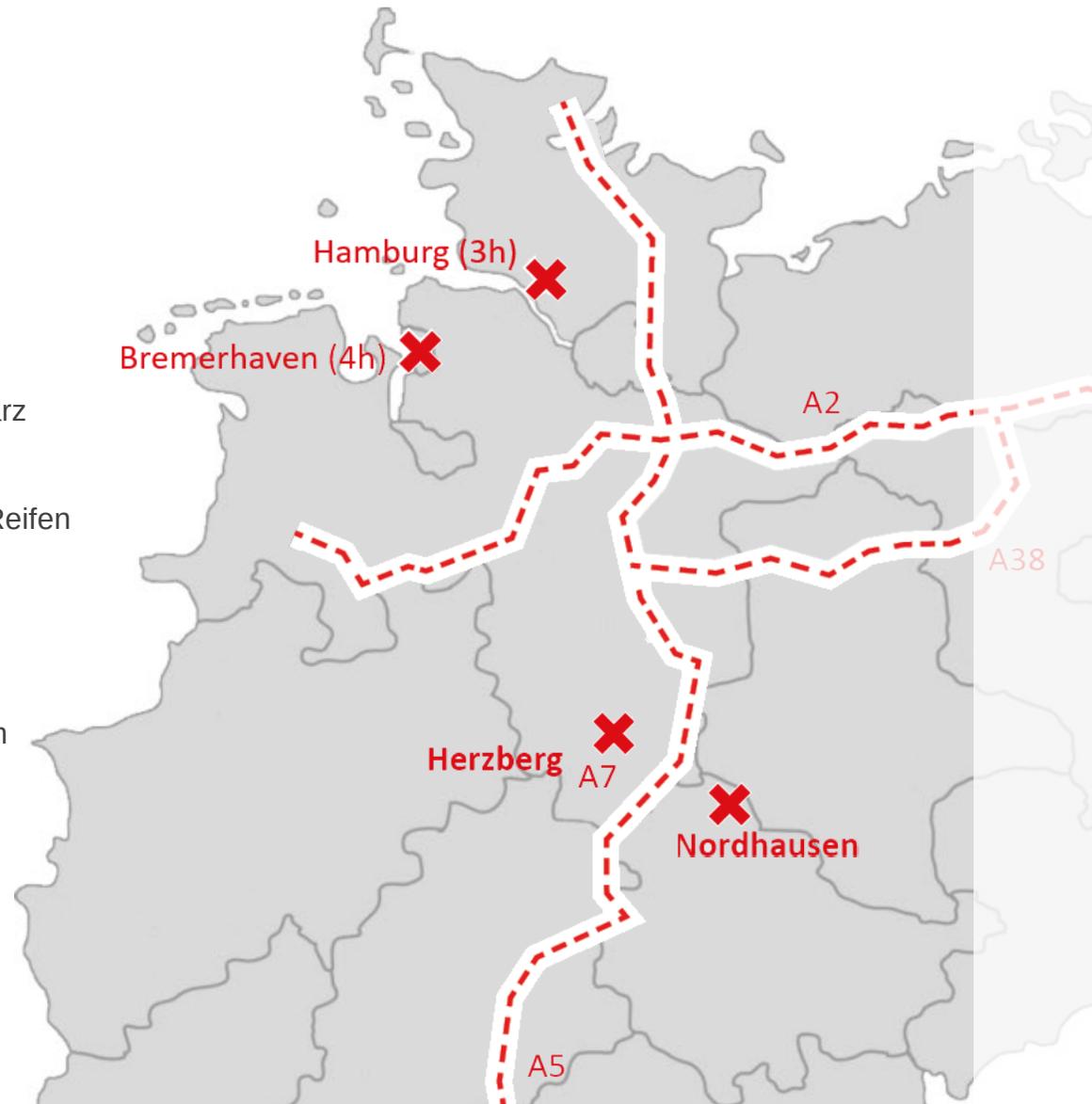
Ihr **SPEZIALIST** mit **75-JÄHRIGER** Erfahrung.

- Gegründet im Jahr 1946, mit der Übernahme und Umfirmierung der Herzberger Vulkanisieranstalt in die **Küke & Lisson oHG**, durch **Dorothea** und **Karl Küke** und **Heinrich Lisson**. Bereits damals spielte die Reparatur von Reifen die wichtigste Rolle. Aber auch Fahrradschläuche, Bälle und Schuhsohlen wurden im familiären Betrieb bearbeitet und repariert.
- Mit zunehmender Verbreitung des Automobils kam der **Handel mit Reifen** in Schwung. Mitte der 1960er Jahre stieg Sohn Klaus-Peter Küke mit seiner Frau Heide ins Unternehmen ein und beide wagten den Schritt des **Im- und Exports** mit dem benachbarten Ausland.
- Im Jahr 2000 wurde aus der Küke & Lisson oHG die heutige **Küke Vertriebsgesellschaft** für den nationalen Markt. Daneben gründete Klaus-Peter Küke im Jahr 2002 die **Andia International GmbH** für den internationalen Handel mit LKW- und Industriereifen.
- Als 2009 Sohn André Küke in die Unternehmensgruppe einstieg, waren die Küke Vertriebsgesellschaft als auch Andia International zu **etablierten, führenden Unternehmen** in der Branche herangewachsen. Mit dem Fokus auf persönlichen Service, optimierter Logistik und neue Medien koordiniert das spezialisierte Team täglich vom **Standort in Herzberg** aus Lieferungen rund um den ganzen Erdball.

GEMEINSAM. **MITTENDRIN.**

„ Gut POSITIONIERT und schnell erreichbar.“

- Standort für **Verwaltung** und **Vertrieb** in Herzberg am Harz
- **Zentrallager** in Nordhausen mit durchschnittlich 35.000 Reifen
- Gute Verkehrsanbindung, direkt an der Autobahn **A38**
- In der **Mitte Deutschlands** optimal gelegen, Fahrzeit zum größten Hafen in Hamburg beträgt ca. 3h



GEMEINSAM. **ERFOLGREICH.**

” Was zeichnet uns aus? Welche **IMPULSE** können wir geben? Was hebt uns von anderen ab? “

Es sind die **Beziehungen zu unseren Kunden und Lieferanten**, mit denen wir zusammen im immer härter werdenden Reifenmarkt agieren. Unser Erfolgsrezept ist die Nähe zum Reifenfachhandel. Sie treibt uns voran und ist aus unserer inzwischen 75-jährigen Firmenhistorie immer weiter gewachsen. Diese Entwicklung beschreibt unser Leitbild in zwei einfachen Worten: **GEMEINSAM. ERFOLGREICH.**



35.000 LKW-REIFEN AM LAGER

Wir machen Ihren Bedarf zu unserer Aufgabe. Ein umfangreiches Sortiment aller Marken und Größen, sofort verfügbar.



PERSÖNLICHE BERATUNG

Jeder Anruf ist eine neue Aufgabe. Unser Sales Team steht Ihnen Rede und Antwort zu allen Fragen.



BESTE KONDITIONEN

Wir handeln auf internationalem Parkett. Währungsschwankungen, Überproduktion, eine effiziente Logistik – und SIE profitieren davon.

GEMEINSAM. **AUFGESTELLT.**

Das richtige **PRODUKT** für jeden Zweck und Einsatz?

- Umfangreiches Sortiment mit rund **35.000 LKW- und AS-Reifen** nahezu aller Marken und Größen
- Wir decken vom **kleinsten LLkw-Reifen** bis zur Bereifung **großer Erdbewegungsmaschinen** alle Preisstufen von Budget bis Premium ab
- Exakt **terminierte Lieferzeiten**, auf Wunsch auch per **Express-Zustellung** binnen 24h



GEMEINSAM.**AGRAR.**



” Wir sind IHR EXPERTE für AGRAR- und FORSTREIFEN.“

- Reifen für den Bereich **Ackerschlepper** und **Landwirtschaft** in allen gängigen Dimensionen von zahlreichen Herstellern
- Wir beraten Sie gern individuell hinsichtlich Ihrer Bedürfnisse und bieten **maßgeschneiderte Lösungen**, u.a. **Laufruhe** trotz hoher Tragfähigkeiten, **gute Traktion**, die Ihren Boden nicht beansprucht.
- Komplettiert wird unser Sortiment durch ein breites Angebot an Reifen für **Baumaschinen** und **Spezialfahrzeuge**.

GEMEINSAM. **VIELFÄLTIG.**



AUSTONE
TIRES

FORTUNE
TIRES

CHENGSHAN
TIRES

Der Anspruch ist den **BESTEN REIFEN** für jedes Fahrzeug zu entwickeln.

- Als Joint Venture produziert und vertreibt Prinx Chengshan die Marken **AUSTONE**, **FORUNTE TIRES** und **CHENGSHAN TIRES**
- Breites Portfolio von **PKW**, **SUV**, **4x4** über **Transporterreifen** bis hin zu **Bus** und **LKW**
- Als **Generalimporteuer für D | A | CH** setzt KÜKE ab sofort verstärkt auf einen **gemeinsam Ausbau** des Sortiments der für den europäischen Markt geeigneten **LKW-Reifen**



GEMEINSAM. **VIELFÄLTIG.**



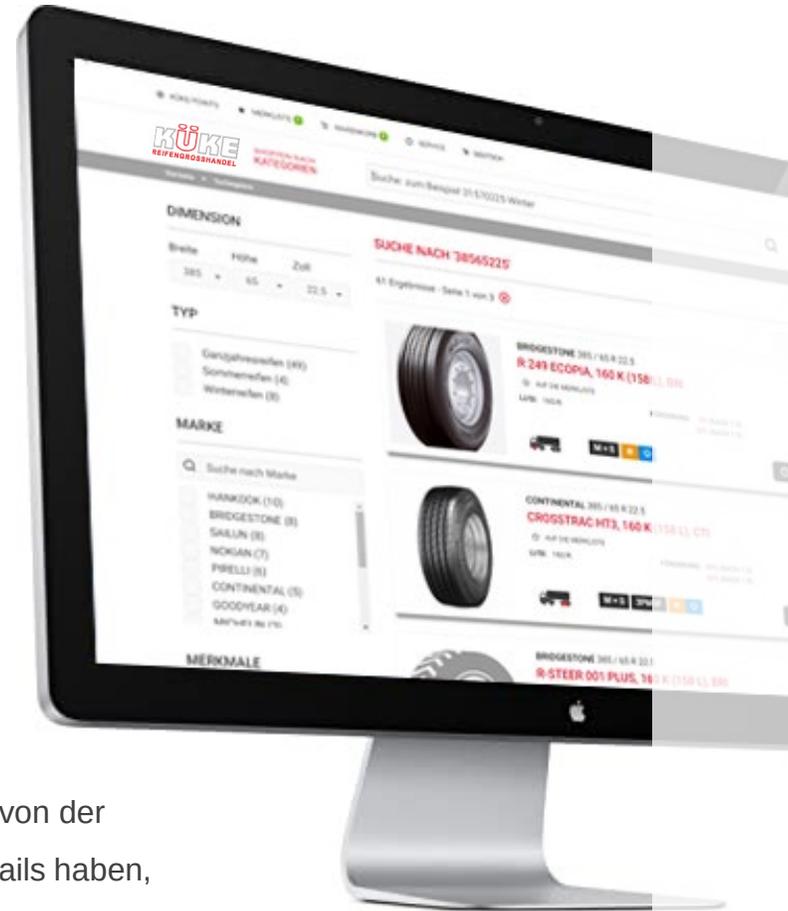
Profitieren Sie von unserem Anspruch an eine vollumfänglich Garantie.

- Die Marken **AUSTONE**, **FORUNTE TIRES** und **CHENGSHAN TIRES** versprechen Kunden eine 5 jährige Herstellergarantie auf herstellerseitig verursachte Fehler in Produktion, die zur Unbrauchbarkeit eines Reifens führt.
- Verarbeitungs- und Materialfehler, die während der Abnutzung der **ersten 2 mm der Profiltiefe** auftreten, werden **kostenlos und vollständig** durch einen **vergleichbaren Neu-Reifen** aus dem Hause Prinx ersetzt.
- Zusätzlich bieten alle drei Marken eine **Garantie auf 2-fache Runderneuerung der Karkasse**. Sollte die Runderneuerung aus einem herstellerseitig verursachten Faktor nicht möglich sein, ergibt sich ein **Anspruch auf eine Ausgleichszahlung**. Je nach **Größe des Reifen** und Anzahl der Runderneuerung ergeben sich hier **Beträge zwischen 10 € bis 35 €**.

GEMEINSAM. **VORWÄRTS.**

„Gehen Sie mit uns die nächsten **SCHRITTE** in Richtung Zukunft.“

- Die Küke Vertriebsgesellschaft und alle Partner unseres Netzwerks sind **online erreichbar**. So können Sie unsere gesamte Produktpalette von jedem Ort zu jeder Zeit aufrufen und sind stets bestens informiert und auf dem neuesten Stand.
- Unser neuer **Online-Shop** erleichtert und optimiert den alltäglichen Bestellprozess. Ein **anwenderfreundliches und vollautomatisiertes System** sorgt dafür, dass Sie von der Produktfindung bis zum Eintreffen Ihrer Bestellung stets Zugriff auf alle aktuellen Details haben, für ein effizientes und strukturiertes Arbeiten.
- Bestellungen **jederzeit** und **von jedem Ort**, außerhalb unserer Bürozeiten und am Wochenende.



GEMEINSAM. **VERNETZT.**

” Zu einer **STARKEN** Basis trägt **JEDER** seinen Teil zum Erfolg bei. “

- Die zunehmende **Komplexität** im Reifengeschäft: Schwankende Transportkosten, globalisierte Einkaufsmärkte, Spezialisierung und die neuen Medien stellen uns ständig vor neue Herausforderungen.
- Innerhalb unseres **starken Netzwerks** haben wir **zuverlässige Partner**, von denen wir profitieren und mit denen wir uns den Herausforderungen gemeinsam stellen.



Partner für den Im- und Export,
**weltweiter, internationaler
Handel** zu besten Konditionen



Partner zur Stärkung **des lokalen
Reifenfachhandels** im Online-
Segment. Als Händler bieten Sie eigene
Reifen und Dienstleistungen im
Internet zu eigenen Preisen.



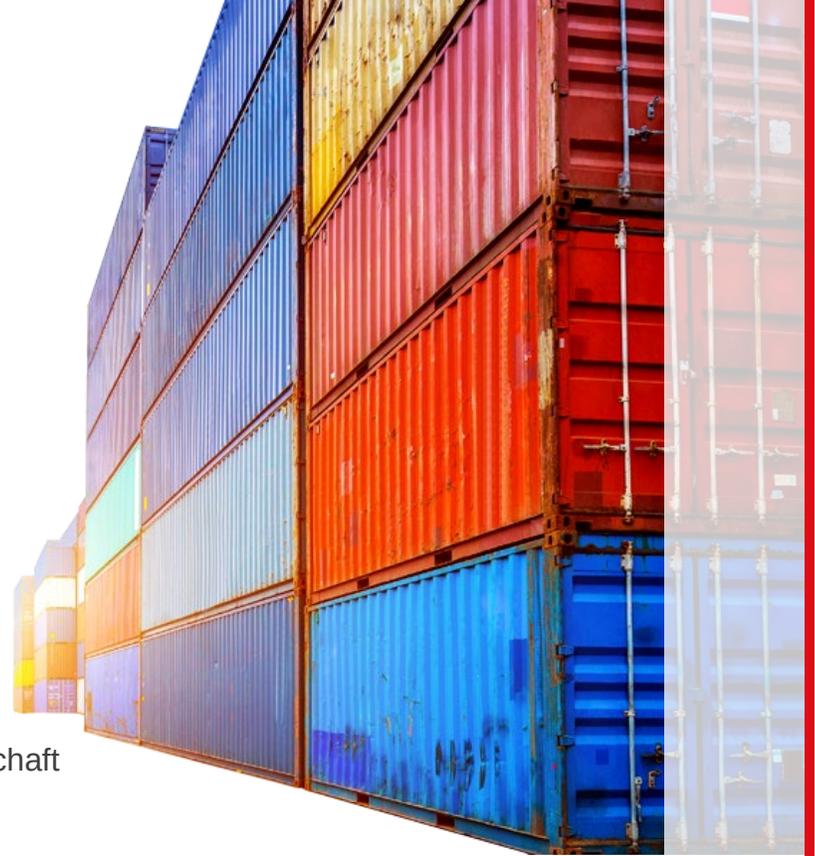
Partner zur **automatisierten
Identifizierung** und digitalen
Erfassung von **PKW-
Kompletträdern.**

GEMEINSAM. **VERNETZT.**

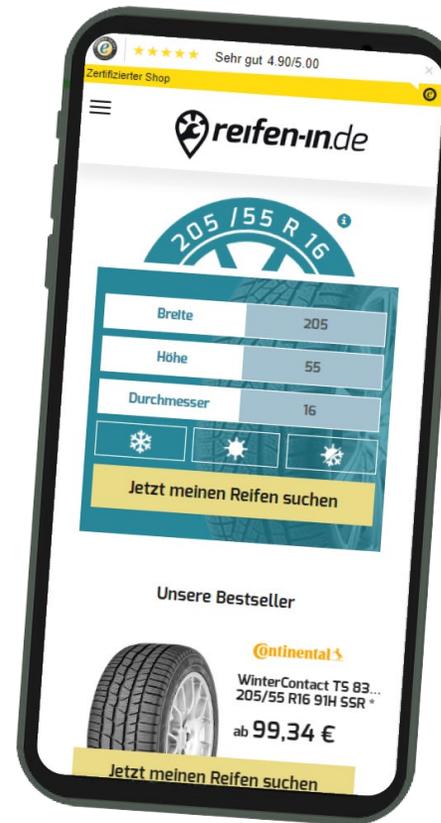


” Zu einer **STARKEN** Basis trägt **JEDER** seinen Teil zum Erfolg bei. “

- Gegründet im Jahr 2002 als eigenständige Firma neben der KÜKE Vertriebsgesellschaft für den internationalen Handel mit PKW-, LKW-, EM-, AS- und Industriereifen.
- Durch den gemeinsamen Handel, **große Abnahmemengen** und eine **effiziente Logistik** können wir jederzeit marktgerechte Konditionen anbieten, sodass auch bei Lieferengpässen der Industrie eine **bestmögliche Verfügbarkeit** gewährleistet werden
- Außerdem profitieren Kunden direkt von **Währungsschwankungen** oder **Überproduktionen** in anderen Ländern.
- Die Firma ANDIA INTERNATIONAL setzt dabei auf einen sehr kundennahen Service und betreut Ihr Netzwerk multilingual. Wir betreuen unsere Kunden in **11** unterschiedlichen Sprachen, überwiegend durch native Speaker, für eine einwandfreie Verständigung.



GEMEINSAM. **VERNETZT.**



” Zu einer **STARKEN** Basis trägt **JEDER** seinen Teil zum Erfolg bei. “

- Die Reifen-in GmbH wurde im Jahr 2016 als neues Geschäftsfeld innerhalb der Holding gegründet und widmet sich dem PKW-Endverbraucher-Geschäft
- Reifen-in.de ist ein Online-Marktplatz, der es Händler mit stationärem Betrieb ermöglicht, die **eigenen Produkte und Dienstleistungen** online im regionalen Einzugsgebiet anzubieten.
- Dabei setzt reifen-in.de primär darauf, dass Händler und Filialisten Ihre **eigenen Bestände zu eigenen Preisen** anbieten und nicht als Montagepartner verkauft werden.
- Ergänzend dazu bietet die Plattform den Händlern auch Einkaufsmöglichkeiten bei Lieferengpässen zu aktuellen Aufträgen

GEMEINSAM. **VERNETZT.**



” Zu einer **STARKEN** Basis trägt **JEDER** seinen Teil zum Erfolg bei. “

- DetectionX befindet sich aktuell in der Gründung und widmet sich dem **automatischen Auslesen**, der **Identifikation** und der **digitalen Archivierung** von herkömmlich schwer auslesbaren Dokumenten, wie bspw. dem KFZ-Schein
- Die eigens entwickelte, **künstliche Intelligenz** lernt über den Ausleseprozess an Farben, Raster und Muster kennen
- Im Verlauf gleicht das System bereits Bekannte Muster mit Neuen ab und entwickelt sich selbst so mit steigender Anzahl an Scans stetig weiter und lernt dazu

GEMEINSAM.**KOMPETENT.**

” Für uns ist **JEDER ANRUF** eine **NEUE AUFGABE.**“

- Unser Sales-Team kümmert sich um **alle Fragen** rund um Bestellungen und Produkte.
- Eine **umfangreiche Datenbank** mit allen technischen Details sowie regelmäßige Fortbildungen und Produkt-Schulungen sorgen dafür, dass alle Mitarbeiter stets auf dem neuesten Kenntnisstand sind. So ermitteln wir **maßgeschneiderte Lösungen** für Bedarfsanfragen.
- Unsere Mitarbeiter fungieren als **Schnittstelle zwischen Kunde und Spedition**; aktuelle Lieferinformationen und Versanddetails werden zuverlässig ermittelt und kommuniziert.



GEMEINSAM. **VERBUNDEN.**

„ Ich kümmere mich um **IHRE FRAGEN** und **ANLIEGEN.** “

- Für Fragen rund um Ihre Bestellungen, zum Lieferstatus und für individuelle Anfragen erreichen Sie uns auf allen denkbaren Kanälen. Natürlich stehen wir Ihnen **per Telefon** und **E-Mail** zur Verfügung, aber auch per **WhatsApp** oder **Skype** erreichen Sie Ihren persönlichen Support.
- Bestellungen können Sie bei uns rund um die Uhr absetzen, ganz einfach und bequem über unseren Webshop. Stöbern Sie durch unser gesamtes Sortiment und haben Sie alle aktuellen Preise im Blick. Einfach testen unter shop.kueke.info



Kai Frantzen | Sales Manager D-A-CH



+49 (0) 174 / 979 43 77



Kai.frantzen@kueke.info



shop.kueke.info

DANKE. **FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT.**